

找长期供货伙伴: 我们想做您最省心的那个买家

2021 年成立的连锁零售公司(注册资本 1,000 万,曾同时运营 19 家门店)· 天津 5000m² 运动折扣旗舰店(国家会展中心·国展天地,8 月 21 日正式开业)· 门店 + 小程序 + 私域多渠道同卖 · 寻求**品牌方、经销商及能提供完整来源凭证的供应链伙伴**, 货源以运动鞋服过季正品为主(耐克、阿迪、斯凯奇、安德玛、亚瑟士、彪马等),整批、批次、组合货盘均可谈。

按约快结

结算周期写进合同,对账与资料无误即按约付款、不拖不压 —— 账期信用是我们最看重的资产

进场费用不要

不收进场费、广告费、返利、账外扣点 —— 报价就是净价,您不用留“水分”(物流、税费等按合同约定)

卖不动不赖您

批次买断货款两清,卖不动是我们自己的事,不回头找您(质量、数量、权利瑕疵或资料不实除外)

您的货在我们这里,卖得掉、卖得快、卖得干净

卖得掉

5000m² 旗舰门店(九大主题馆)+ 自营小程序商城 + 企微私域会员, 线上线下一盘货;**2026 年 8 月 21 日正式开业**

卖得干净

一物一证:凡进入我们零售货架的商品,逐件建档、流向逐件可查 —— **每一件的来源凭证、验收过程与流向都有记录,卖到哪都能查**; 零售价锚定市价、线上线下同价、绝不乱价砸牌 —— 对品牌方,这是可核查的渠道纪律,不是口头保证

卖得快

90 天强制清货机制:每件商品上架即计时,到期必须出清 —— **不让库存长期沉淀**,按约定周期快速周转和退出 —— 所以回款快、采购频次高,是能长期持续吃货的渠道

对得上账

自研系统逐单可溯,联营伙伴随时可查己方货品销售明细 —— **对账不靠信任,靠记录**

不砸价盘

⚡ 清货期不等于砸盘:价格底线由双方在合同中约定,公开渠道不低于约定底价;确需更深出清的,走会员专场、闭店活动或批发通路,**不以品牌名义做低价宣传**; 不适合降价的货按约退回

主渠道不方便消化的货,正是我们的主场

过季整批 · 深库存

主力货盘,进九大主题馆正常零售 + 线上同步

断码 · 碎码组合

单独评估、独立堆头陈列或组合定价消化,也可走批发通路分流 —— **碎码我们能接,不用您单独拆盘**

订单取消 · 超产 · 计划外批次

批次买断、货款两清,帮您快速出清回笼

样品 · 展示品 · 微瑕件

独立透明专区:逐件标注状态、主动告知、明码销售 —— 不混入正常货架,不给您添售后

一句话:品牌主渠道不便销售的各种状态,我们都有对应的消化位置和处理规范 —— 进入零售货架的部分逐件建档,怎么卖的、卖到哪,您随时可查,**不冲您的价盘,不伤您的牌子**。

怎么合作,怎么开始

两种合作方式,您选顺手的

- ① **联营寄售** 货权在您·销售后按约定周期结算·**未售商品按合同约定原样退回**——低门槛试销、不占您现金; 陈列、销售、售后、私域运营全部我们来
- ② **批次买断** 整批拿、货款两清——适合齐码率高的干净货盘,**您一次回笼、彻底出清**; 验收合格后不再回头找您 (质量、数量、权利瑕疵或资料不实除外)

谈起来很快

发货盘清单 → **两个工作日内**回复意向与方式 → 抽样或实地验货 → 首批合作(**规模可小,先跑通流程**) → 常态化供货。
对公结算、合同齐备,需保密协议我们配合签。

请随货盘一并提供:营业执照·对公账户·商品清单(品牌/货号/尺码/数量/吊牌价)·商品实拍图·来源凭证(采购合同或出货单)·瑕疵与样品状态说明。

资料齐全的货盘,我们回复更快。

货盘发给谁

联系人 **孙鹏**

手机/微信 **15043181166**

邮箱 **sunpeng@aolaikudongcheng.com**

工作时间 **周一至周日 10:00-20:00**

也可直接到店面谈:天津国展店(国展天地 2-3 层), 地铁 1 号线「国家会展中心站」步行 5 分钟。

